

## VENDEUR CONSEIL EN PRODUITS DE LUXE H/F



Afpa Paris 12



Votre conseiller IDF  
01.41.72.19.23



450 heures de formation



Financement sur mesure

### Objectifs de la formation

- Acquérir des compétences opérationnelles dans le secteur de la vente de produits de luxe.
- Développer l'expertise en techniques de vente et de commercialisation, ainsi que de marketing et de communication.

### Prérequis

- Niveau de formation : Classe de 1ère.
- 3 ans d'expérience professionnelle dans la vente.
- Techniques de vente en face à face.
- Techniques de commercialisation et communication interpersonnelle.
- Bonnes connaissances en anglais à l'oral et à l'écrit (niveau B2 du cadre européen commun de référence pour les langues).

### Les sessions programmées

#### Afpa Paris 12

+ 12/12/2022 au 03/03/2023

Délivrance d'une attestation des compétences acquises et d'une attestation de formation.