

MAIF RECRUTE!

Formation Commercial en assurance vente à distance F/H

Ce poste, basé à Paris 19ème, est à pourvoir le 14/02/2022

Description:

Vous avez une appétence pour la vente et la relation client ?

Formez-vous au sein de la MAIF, pendant 12 mois, au métier de commercial en assurance en centre d'appels via un contrat de professionnalisation.

Vous pourrez allier théorie (6 semaines) et pratique grâce à une formation rémunérée et dispensée intégralement par la MAIF.

Vos missions

Grâce à notre accompagnement, vous deviendrez l'interlocuteur privilégié des sociétaires en contact avec la MAIF.

Concrètement, vous serez en charge de :

- réceptionner les appels,
- apporter le bon niveau de conseil,
- entretenir une relation de confiance durable.

Les sociétaires comptent sur votre sens de l'écoute, du service et votre souci constant de leur apporter des solutions qui leur correspondent. Vous bénéficierez d'un environnement de travail chaleureux et stimulant à la fois, favorisant l'échange et le travail en équipe, où le collectif est primordial.

Des challenges sont régulièrement imaginés et organisés par les équipes elles-mêmes pour encourager le « réussir ensemble », la cohésion d'équipe et la bonne humeur.

Pour plus d'informations : entreprise.maif.fr/employeur

Notre proposition:

Une formation interne de 12 mois en contrat de professionnalisation.

Une rémunération brut mensuel variable en fonction de l'âge et du niveau d'étude :

- <21 ans : 1091 (sans bac) ou 1290€ (avec bac)

- 21 à 25 ans : 1389€ (sans bac) ou 1588€ (avec bac)

- >26 ans : 1687€.

Un contrat 35 h réparties du lundi au vendredi de 8h30 à 18h30.

Des avantages : mutuelle santé, restaurant d'entreprise, prise en charge à 100% des abonnements de transports en commun, une prime d'aide au logement de 250€ brut mensuel.

Et une opportunité d'intégrer le groupe à l'issue de votre formation en fonction des besoins de l'entreprise et de votre parcours tout au long de l'année de formation !

Votre profil:

Vous avez une appétence pour la vente et la relation client. Vous aimez vous dépasser et atteindre des objectifs.

Enthousiaste, sincère, vous vous intéressez aux autres et vous avez envie de vous impliquer dans un projet professionnel qui vous permettra d'exprimer tout votre potentiel.

Vous vous reconnaissez ?

Alors faites-vous confiance et postulez!







